

1. Key Account Manager (m/w/d)

Job Title	Key Account Manager (m/w/d) Solaranlagen
Professional Field	Key Account Management/ Sales
Contract Type	Full-time, permanent
Entry date	Ab sofort
Job description	<p>Das erwartet Dich: In der ausgeschriebenen Position baust Du langfristige Kundenbeziehungen auf, stärkst unsere Vertriebsaktivitäten und pflegst nachhaltig Geschäftsbeziehungen auf Management-Niveau. Idealerweise hast Du bereits langjährige Erfahrung im Vertrieb von Photovoltaikanlagen, elektrischen Anlagen im Bereich von Gewerbeimmobilien oder im Anlagenbau (z. B. Energie, Industrie, Chemie, Automobil).</p> <p>Deine Aufgaben:</p> <ul style="list-style-type: none">• Gezielter Aufbau von langfristigen partnerschaftlichen Kundenbeziehungen• Ansprechpartner für den Kunden auch auf Managementebene• Projektspezifische Bedarfsermittlung, Konzeptionierung und Beratung• Bearbeitung und interne Koordination von Projektausschreibungen und Vertragsdokumenten, auch in englischer Sprache• Kosten- und Preisermittlung, Angebotserstellung sowie Präsentation• Angebots- und Auftragsvorbereitung zusammen mit der Abwicklung• Vertragsverhandlungen und erfolgreicher Vertragsabschluss• Proaktive Begleitung anspruchsvoller Großkunden und ihrer Projekte• After-Sale-Service und langfristige Kundenbindung <p>Wen wir suchen:</p> <ul style="list-style-type: none">• Kaufmännisches oder technisches Studium bzw. Ausbildung sowie Spaß an der Zusammenarbeit mit anspruchsvollen Kunden• Berufserfahrung im technischen Vertrieb sowie Erfahrung im Umgang mit internationalen Kunden und in der Photovoltaikbranche sind von Vorteil• Umfangreiche Erfahrung in den Bereichen Account Management und im Umgang mit größeren Vertragswerken• PVSystem-Kenntnisse wünschenswert• Kommunikationstalent mit Verhandlungsgeschick, Teamgeist und Kundenorientierung• Interesse an erneuerbaren Energien sowie eine gute Portion Technikaffinität• Souveräner Umgang mit MS Office-Anwendungen und ERP-Programmen• Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse• Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft

Was wir Dir bieten:

- Jährliche Anhebung der Vergütung in Höhe der durchschnittlichen Inflationsrate
- Flexibles Arbeiten durch jährlich mögliche Anpassung der Arbeitszeit
- Flexibilität bei der Anzahl der benötigten Urlaubstage
- Kinderbetreuungszuschuss in Höhe von bis zu 600,- € pro Kind im Kleinkindalter
- Zuschuss von 15 % zur betrieblichen Altersvorsorge
- Vermögenswirksame Leistungen von rund 300 Euro im Jahr
- Modernes Firmenfahrzeug
- Jobrad nach der Probezeit
- Betriebseigene Kantine
- Standorteigenes Fitnessstudio
- Sehr gute Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr sowie die Autobahn A5
- Ein offenes, vertrauensvolles und professionelles Miteinander mit dem Fokus auf Erfolg und Freude an der täglichen Arbeit
- Zusammenarbeit mit einem hochausgebildeten internationalen Team in einem dynamischen, internationalen Markt
- Beste Voraussetzungen für eigenverantwortliches Arbeiten sowie spannende und herausfordernde Themenfelder
- Mitgestaltung der globalen Energiewende